Invitasjon til oppstartprogrammet: Markedshage i Oslo og Viken 2022 – 2023  
Et bilde som inneholder utendørs, gress, himmel, bakke

Automatisk generert beskrivelse

NB: Mer detaljert program kommer!

DYRK FOR SALG FRA MARKEDSHAGE

**Oppstartprogrammet skal gi deg kompetanse til en lønnsom, småskala grønnsakdyrking for lokalt  
salg direkte til kunden, også kalt markedshage. Du vil lære å lage en forretningsplan og bedrift, hvordan du på et lite areal (1,5-3 daa) kan produsere ulike grønnsaker som er etterspurt i markedet nær deg, og hvordan du kan selge dine grønnsaker.**

**Norsk landbruksrådgivning, erfarne markedshagedyrkere, kokker og Statsforvalteren i Oslo og Viken vil sammen med Kristine Aronsen (prosjektleder) tilby kompetanse gjennom kurs og praktisk veiledning til å starte opp en lønnsom markedshage. Prosjektet vil ha kapasitet til å følge opp 10 – 15 deltakere. Vi søker deltakere både uten og med tilknytning til landbrukseiendom.**

**Etter opplæring på åkeren, jobbskygge hos erfarne dyrkere, dyrkingsplanlegging, forretningsutvikling og salg, vil du ha grunnlag for å dyrke på et testareal i 2023. Du vil også teste ut salg av dine egenproduserte grønnsaker. En markedshage/gård i regionen (blir bestemt etter hvert) vil bli brukt som undervisningsarena, og vi legger opp til også å høste erfaringer hos dyrkere som har holdt på en stund.**

**Innholdet i oppstartprogrammet 2022:**

* Juni: Inspirasjonssamling
* 2 ettermiddager med utflukt til lokale produsenter/eksempelgårder
* 3 ettermiddager på utvalgt kursgård med eksperthjelp
* 2-3 utflukter til markedshager, restauranter/kafeer, Reko, gårdsutsalg
* Et nettverk som jobber mot samme mål og gir motivasjon til hverandre

**Kursplan 2022**

(Det kan komme endringer i programmet)

Egenandel: kr 3000   
Reise og opphold kommer i tillegg.  
Leie av testareal kr 1000, for de som trenger det.

Vi vil informere om kurs/webinarer som andre enn oss arrangerer. Vi anbefaler deg å følge disse. Noen av webinarene kan ha en påmeldingsavgift.

Kontaktperson: Kristine Aronsen

Telefon: 926 33 862

Epost: Kristine Aronsen [kristine.aron@gmail.com](mailto:kristine.aron@gmail.com)

**Påmelding på vedlagt søknadsskjema (side 4)**

|  |  |
| --- | --- |
| Arrangement | Innhold |
| **Inspirasjonsdag**  Tid: Ikke avklart  Sted: Ikke avklart  **Fylle ut søknadsskjema** | Mål: Informere om prosjektet, inspirasjon, skape nettverk, - bli kjent med hverandre.  **Program:**  Mer info kommer |
| **Samling 1**  **Forberedelser til oppstart av markedshage**  Når: juni/august  Sted: | **Utflukt til en etablert gård**  Vi graver i jorda og sjekker forholdene for å dyrke grønnsaker  Kretsløpsjordbruk  Jordhelse |
| **Samling 2**  **Arbeid i sesongen**  Når: juni/august  Sted: | **Utflukt til en etablert gård**  Grønnsakshagen, etablering og arbeid gjennom sesongen |
| **Samling 3**  **Innføringskurs i dyrking av grønnsaker**  Når: august  Sted: | **Oppstart av markedshage, økologi**  Valg av dyrkingsopplegg  Etablering av markedshage, plassering og leplanting  Jord, jordliv og gjødsling  Arbeid gjennom sesongen - oppal, våronn |
| **Samling 4: Arbeid i sesongen** Når: august  Hvor: | **Arbeid gjennom sesongen**  Vekstskifte, fangvekster, grønngjødsling  Ugras, insekter og sykdommer  Redskap tilpasset småskala grønnsaksdyrking |
| **Samling 5:** **Forberedelser til oppstart** Når: september    Hvor: Ikke avklart | **Arbeid i sesongen og forberedelse til oppstart i 2023**  Effektiv utnytting av arealet – typisk for markedshagen  Innhøsting og lagring  Dyrkingsplanlegging og forberedelser til salg |
| **Samling 6**  **Etablering av bedrift** Når: oktober  Sted: Ikke avklart | **Krav til produksjonen, salgsstrategi og samarbeid:**  Fra et serveringssted: Behov for grønnsaker og krav til produkt og omsetning  Offentlige krav til produksjon- og salg  Debiogodkjenning |
| **Samling 7, 8, 9?**  **Marked, salg og kommunikasjon**  Når: oktober - desember  Hvor: Følge erfarne dyrkere | **Marked, salg og kommunikasjon:**  Besøke restauranter/kafeer, Reko, gårdsutsalg mm |
| **2023** | **Kurspakke teori, inne:**  Forretningsmodell, marked og salg  Foretaksplanlegging, dyrkingsplanlegging, innføring i planleggingsverktøy.  Effektivisering etter LEAN prinsipp |

**Vi oppfordrer alle til å følge nettkurs som holdes utover i sesongen. Noen krever betaling for å delta. Følg:** [**www.markedshage.no**](http://www.markedshage.no) **og Facebook-gruppa Markedshager i Norge.**

**Arbeidsgruppa:**

(Her kommer det flere navn)

Kristine Aronsen, inkubator, prosjektleder

Ellen Marie Forsberg v/Statsforvalteren i Oslo og Viken

**SØKNADSSKJEMA**Søknaden sendes til Kristine Aronsen [kristine.aron@gmail.com](mailto:kristine.aron@gmail.com) og den skal inneholde:   
(kan kopieres og limes inn i e-posten)

Navn:

Alder:

Gateadresse

Poststed

Telefon:

Epost:

1. Hva er din motivasjon for å søke om å bli med?

2. Vi ønsker litt informasjon om din forretningsidé og dine ambisjoner på kort og lang sikt:

3. Har du eget testareal til disposisjon eller ønsker du å leie? I tilfelle hvor?

4. Hvilke kompetanse og erfaring har du på grønnsaksproduksjon før kursstart?

5. Vi ber om din tillatelse til å dele din e-post mellom de parter som arrangerer kurset.  
• Svar: Ja Nei